

[99 fecha com BYD, Turbi e Mycon para venda de veículos a motoristas parceiros | Mobilidade Estadão |](#)

[Link original](#)



[Clique aqui para abrir a imagem](#)

A plataforma de venda de veículos para motoristas da 99, a Classificados99, anunciou três parcerias para 2025. Segundo divulgado pela empresa, a novidade envolve os veículos elétricos da chinesa BYD. Além disso, a 99 divulgou parceria com a Turbi, que vende seminovos, e as opções de **consórcio** da Mycon, para automóveis e motocicletas.

Conforme a 99, em São Paulo, a plataforma contará com veículos seminovos através da Turbi. Além disso, a Turbi participa de uma fase de testes em Manaus com foco em motos.

“Ao termos fabricantes, concessionárias e bancos, conseguimos oferecer um preço melhor para a aquisição, passando por financeiras e empresas de seguros, todos têm um papel fundamental em proporcionar facilidades, como taxas acessíveis e condições de pagamento facilitadas” afirma Thiago Hipolito, diretor sênior de inovação na 99.

Benefício na venda de veículos

Conforme informado pela 99, há benefícios para os motoristas que escolherem um veículo elétrico em parceria com a BYD. Ao realizar 100 corridas por mês, os donos dos eletrificados devem receber subsídios de R\$ 2 mil. Esse recurso tem previsão para ser distribuído em quatro créditos de R\$ 500.

Além disso, a parceria com a Turbi oferece desconto de R\$ 2 mil em todos os veículos. Há também um incentivo de R\$1 mil pagos na carteira da 99, a partir do registro do carro no aplicativo da 99.

De acordo com a 99, os condutores que escolherem o **consórcio** conseguem quitar o veículo com parcelas menores e livres de juros. “A taxa de administração do Mycon é em média 50% menos do que as outras administradoras”, informou a 99 em nota.

Somado a isso, o motorista que comprar o **consórcio** ganha 50% da primeira parcela pago pela 99, conforme as regras da promoção. O pagamento de 50% do valor da primeira parcela será aplicado automaticamente ao final do processo de compra online, após o pagamento da primeira parcela. A 99 também liberou uma plataforma para simulação.

Eletrificação da plataforma

De acordo com a pesquisa realizada pela 99 com o Instituto Nosso, 75% dos motoristas parceiros da 99 preferem veículos seminovos. Somado a isso, a pesquisa anterior revelou que os veículos elétricos e híbridos são os que oferecem uma experiência de viagem mais confortável e tecnológica. Tanto para o motorista quanto para o passageiro.

Conforme a 99, veículos eletrificados tendem a render avaliações mais altas dos usuários. Por isso, a empresa firmou novas parcerias para alcançar a meta de 2025 da

Aliança pela Mobilidade Sustentável, liderada pela própria 99, de alcançar 2 mil motos elétricas cadastradas na plataforma.

Nos três anos da Aliança, a 99 afirma que houve investimento de mais de R\$ 280 milhões para promover o acesso e aquisição de veículos eletrificados no Brasil para os motoristas parceiros cadastrados na plataforma da 99.

1

2

3

4

5

Quer uma navegação personalizada?

“Ao termos fabricantes, concessionárias e bancos, conseguimos oferecer um preço melhor para a aquisição, passando por financeiras e empresas de seguros, todos têm um papel fundamental em proporcionar facilidades, como taxas acessíveis e condições de pagamento facilitadas” afirma Thiago Hipolito, diretor sênior de inovação na 99.

Benefício na venda de veículos

Conforme informado pela 99, há benefícios para os motoristas que escolherem um veículo elétrico em parceria com a BYD. Ao realizar 100 corridas por mês, os donos dos eletrificados devem receber subsídios de R\$ 2 mil. Esse recurso tem previsão para ser distribuído em quatro créditos de R\$ 500.

Além disso, a parceria com a Turbi oferece desconto de R\$ 2 mil em todos os veículos. Há também um incentivo de R\$1 mil pagos na carteira da 99, a partir do registro do carro no aplicativo da 99.

De acordo com a 99, os condutores que escolherem o **consórcio** conseguem quitar o veículo com parcelas menores e livres de juros. “A taxa de administração do Mycon é em média 50% menos do que as outras administradoras”, informou a 99 em nota.

Somado a isso, o motorista que comprar o **consórcio** ganha 50% da primeira parcela pago pela 99, conforme as regras da promoção. O pagamento de 50% do valor da primeira parcela será aplicado automaticamente ao final do processo de compra online, após o pagamento da primeira parcela. A 99 também liberou uma plataforma para simulação.

Eletrificação da plataforma

De acordo com a pesquisa realizada pela 99 com o Instituto Nosso, 75% dos motoristas parceiros da 99 preferem veículos seminovos. Somado a isso, a pesquisa anterior revelou que os veículos elétricos e híbridos são os que oferecem uma experiência de viagem mais confortável e tecnológica. Tanto para o motorista quanto para o passageiro.

Conforme a 99, veículos eletrificados tendem a render avaliações mais altas dos usuários. Por isso, a empresa firmou novas parcerias para alcançar a meta de 2025 da Aliança pela Mobilidade Sustentável, liderada pela própria 99, de alcançar 2 mil motos elétricas cadastradas na plataforma.

Nos três anos da Aliança, a 99 afirma que houve investimento de mais de R\$ 280 milhões para promover o acesso e aquisição de veículos eletrificados no Brasil para os motoristas parceiros cadastrados na plataforma da 99.

Assuntos e Palavras-Chave: ABAC - Consórcio