

[Porto Bank bate recorde com os consórcios e mostra como eles têm se tornado aliados do planejamento financeiro](#)

[Link original](#)



[Clique aqui para abrir a imagem](#)

De janeiro a julho de 2024, 2,5 milhões de novas cotas foram vendidas no sistema brasileiro de **consórcios**, um recorde para o período desde que a modalidade surgiu no país, há seis décadas, segundo dados da Associação Brasileira de Administradoras de **Consórcios (ABAC)**.

O volume de crédito comercializado também disparou, passando de R\$ 178,1 bilhões nos sete primeiros meses de 2023 para R\$ 201,6 bilhões em idêntico intervalo de 2024.

De janeiro de 2022, quando somou 8,21 milhões de participantes ativos, até julho de 2024, quando o número chegou a 10,7 milhões, o **consórcio** completou trinta e um meses de crescimento, um sinal inequívoco da força da categoria.

O **consórcio** do Porto Bank, unidade de serviços financeiros da Porto, foi protagonista dessa expansão, quebrando os seus próprios recordes.

Entre abril e junho de 2024, as receitas totais do Porto Bank cresceram 23,5% versus o mesmo período de 2023, superando a casa do R\$ 1,4 bilhão. O resultado se deu principalmente pelo aumento de 39,3% das receitas geradas pelas vendas de **consórcios**.

O que explica o desempenho? “Um primeiro aspecto a se destacar é a credibilidade do grupo Porto”, afirma Carlos Gondim, diretor de Soluções de Acúmulo Porto Bank. “Administrar um grupo de **consórcio** requer diligência, e nós fazemos isso muito bem.”

Entre abril e junho de 2024, as receitas totais do Porto Bank cresceram 23,5% versus o mesmo período de 2023, superando a casa do R\$ 1,4 bilhão

O executivo lembra que as taxas de contemplação dos **consórcios** do Porto Bank estão acima da média do mercado, um fator decisivo para atrair novos públicos. “A gestão financeira eficiente do grupo Porto nos permite isso”, acrescenta.

Outro fator que diferencia o **consórcio** do Porto Bank diz respeito à possibilidade de o cliente desfrutar de todo o ecossistema do grupo - como pagar o **consórcio** no cartão de crédito e acumular pontos em mais de 200 lojas parceiras.

Destaca-se ainda a facilidade de contratação e o gerenciamento das funcionalidades do produto pelo aplicativo da Porto, como extrato da cota, resultados das assembleias, realização de lances e atualização de pagamentos.

“Os corretores parceiros da Porto também estão aptos a oferecer a melhor solução de acordo com o perfil de cada consumidor, podendo personalizar o formato mais adequado dentro do padrão financeiro de cada cliente”, afirma Gondim.

Para facilitar o trabalho dos corretores, o Porto Bank desenvolveu um portal de contratação que permite a formatação dos produtos e serviços personalizados de acordo com as necessidades de cada cliente.

O Porto Bank desenvolveu um portal de contratação que permite a formatação dos produtos e serviços personalizados de acordo com as necessidades de cada cliente

Vale lembrar que os corretores que atuam com **consórcios** também contam com estrutura comercial dedicada a atendê-los.

Iniciativas como essas foram decisivas para que o **consórcio** do Porto Bank fosse considerado o melhor da cidade de São Paulo pelo quinto ano consecutivo em pesquisa realizada pelo Instituto Datafolha.

Além dos **consórcios** tradicionais, como veículos de passeio, utilitários, veículos de carga e imóveis, o Porto Bank oferece ao consumidor linhas para bike e placas solares, por exemplo.

Carlos Gondim lembra que quase sempre os **consórcios** estão associados apenas a pessoas físicas, mas ele também é um produto aderente às pessoas jurídicas.

“Uma empresa que pretende comprar um imóvel ou renovar a sua frota de veículos pode tranquilamente se planejar para isso adquirindo um **consórcio**”, afirma o executivo.

Surgidos no mercado brasileiro em 1962, os **consórcios** ganharam tração nos últimos anos por apresentar uma série de vantagens para os interessados em adquirir um bem ou como instrumento de planejamento financeiro, sem comprometer o orçamento.

Um ponto de destaque é o fato de nos **consórcios** não existir incidência de juros. O parcelamento integral do valor almejado e a variedade de planos e prazos são

outras características que o tornam atrativo.

Ou seja, os **consórcios** funcionam bem para diferentes perfis de público, que podem acessar a modalidade a despeito da condição de renda ou do momento de vida.

“Os **consórcios** são produtos que oferecem grande flexibilidade e inúmeras vantagens financeiras”, resume o diretor de Soluções de Acúmulo Porto Bank. “Isso explica por que é um produto de crescimento contínuo no mercado brasileiro.”

Assuntos e Palavras-Chave: ABAC - ABAC, Consórcio, Consórcios