

Quer comprar uma moto? Entenda quais as vantagens entre consórcio e financiamento



[Clique aqui para abrir a imagem](#)

Quer comprar uma moto? Entenda quais as vantagens entre consórcio e financiamento

17/07/2024 09:10 em Motocicletas

O Sistema de Consórcios movimentou mais de R\$ 316,7 bilhões em 2023, um crescimento de 25,6% em comparação com 2022, segundo dados divulgados pela Associação Brasileira de Administradoras de Consórcios (**ABAC**), marcando um recorde para o setor.

Em uma movimentação estratégica, a marca Fun Motors anunciou uma parceria com a Âncora Consórcios, uma das principais administradoras de consórcios do País. A colaboração visa facilitar o acesso aos veículos off-road da marca, oferecendo uma nova alternativa mais econômica de acesso ao crédito para os consumidores.

O consórcio contempla toda a linha de veículos da empresa, incluindo quadriciclos, mini-quadriciclos e mini-motos voltados para o público infante-juvenil. As

mensalidades começam a partir de R\$ 180, com prazos variando de 12 a 100 meses.

'A grande vantagem do consórcio está em vê-lo como uma compra planejada. Com um pouco de organização, ele se torna uma opção muito interessante para quem deseja adquirir um veículo novo ou até mesmo presentear alguém especial, como seu filho', explica Gustavo Menezes, Gerente Nacional do Consórcio Fun Motors.

Para ele, o consórcio também desempenha um papel importante na democratização do acesso ao esporte e ao off-road. 'É uma forma de permitir que pessoas com menos acesso ao crédito realizem o sonho de ter um veículo off-road', complementa.

Hoje, a Fun Motors conta com 120 revendas, que também serão pontos de comercialização de cotas de consórcio. O objetivo das duas empresas é permitir que os clientes da Fun Motors adquiram seus veículos off-road por meio de consórcio, uma modalidade de compra planejada que se destaca por não envolver juros, sendo uma opção financeiramente vantajosa em comparação com os tradicionais financiamentos bancários.

A Fun Motors faz parte do Grupo Unique, que atua no mercado off-road desde 2010 e inclui também a marca CFMOTO Brasil em seu ecossistema. Para este ano, o Grupo projeta um crescimento de 30% a 40% nas vendas de veículos off-road, ressaltando o impacto positivo do consórcio no mercado brasileiro. 'Queremos facilitar o acesso das pessoas para que possam descobrir as facilidades e alegrias de possuir um veículo off-road, ou para que pais possam presentear seus filhos com algo especial', destaca Menezes.

Consórcio X Financiamento

O consórcio apresenta uma série de vantagens em comparação ao financiamento tradicional e isso vem

conquistando cada vez mais adeptos.

O consórcio da Fun Motors, gerido pela Âncora, oferece uma solução muito mais atrativa, com uma taxa administrativa baixa, cerca de 0,38% ao mês. Sendo assim, torna-se uma opção financeiramente mais viável para os consumidores. E, ainda, o prazo de contemplação pode ser reduzido por meio da oferta de lances, proporcionando flexibilidade e uma chance maior de antecipar a posse do veículo off-road.

Com a expertise da Âncora Consórcios, que em um dia produtivo tem um volume de negócios impressionante, movimentando 13 milhões de reais em capital comercializado e vendendo cerca de 142 cotas por dia útil do mês, a expectativa é que a parceria impulse as vendas da Fun Motors no Brasil, ao mesmo tempo em que fortalece a posição da Âncora Consórcios como um dos principais players no mercado de consórcios de veículos off-road.

Imagem: Divulgação Fun Motors

Assuntos e Palavras-Chave: ABAC - ABAC