

## Lojacorr lança Programa Elite para premiar corretoras de seguros e Unidades



[Clique aqui para abrir a imagem](#)

Programa visa prestigiar o desenvolvimento e envolvimento dos profissionais na rede, promovendo o fortalecimento da empresa e do mercado segurador

Na última semana a Lojacorr, maior rede de corretoras de seguros do país, lançou o novo projeto da empresa focado nos corretores parceiros. Trata-se do Programa Elite, que mede a performance dos profissionais em relação às metas da empresa. Na divulgação que aconteceu por uma Live, também foram divulgados os ganhadores do Programa de Objetivos 2023 de todo o Brasil. O Programa Elite é o aperfeiçoamento do Programa de Objetivos da Lojacorr que, por meio de indicadores, homenageia e reconhece o desempenho das corretoras de seguros parceiras e Unidades.

Paolo Bonazzi, gerente Comercial da Lojacorr, afirma que agora é um novo momento do programa, rebatizado e com novas regras, para que seja acessível a todos. 'A ideia é envolver quem desbrava todos os dias esse caminho e segue nos ajudando a construir uma empresa melhor, que cresce acima do mercado. Da

mesma forma, a simplificação do programa vem ao encontro dos feedbacks recebidos, que tem a missão de atingir os objetivos com um trabalho conjunto', diz. Edna Gonçalves, analista de Planejamento Comercial, responsável pelo programa, complementa que a versão 2024 já está rodando e o novo nome representa aquilo que os corretores são para a empresa: um Time de Elite.

Neste ano, o novo programa irá medir a performance por meio de algumas frentes. Entre elas estão produção (produtos especiais), que são produtos desenvolvidos especificamente para a Lojacorr, com condições diferenciadas. O segundo indicador são o volume de vendas e quantidade de cotas de **consórcios** comercializadas. O terceiro indicador são as campanhas sazonais. Sendo que a primeira é bastante simples. Basta o corretor entrar na Comunidade Lojacorr e fazer um post contando a sua história, usando a hashtag #respeitaminhahistoria. André Duarte, sócio fundador e diretor da Lojacorr **Consórcios**, afirma que os indicadores de **consórcios** também se mantêm no programa com o intuito estratégico de gerar rentabilidade ao corretor e apoiá-lo a blindar a carteira de clientes. Além disso, a vertical de **consórcios** beneficia o corretor e as Unidades, devido à recorrência.

Sobre a Lojacorr: A Lojacorr é a maior rede de Corretoras de Seguros do Brasil. O seu modelo de negócios disruptivo conecta corretoras de seguros a mais de 40 companhias seguradoras por meio de sua plataforma digital, oferecendo acesso a um amplo portfólio de produtos e soluções, suporte operacional, comercial e estratégico. Entre as soluções, a Lojacorr oferece acesso a seguros de diversos ramos, campanhas, formação, sistema de gestão, central de negócios, acesso via multicálculo, eventos exclusivos, aprendizagem prática com auxílio de Unidades, Assessoria Backoffice, Assessoria Jurídica, entre outras. Fundada em 1996, a empresa se dedica a oferecer os melhores recursos em distribuição de

---

seguros e produtos financeiros às corretoras e clientes. Presente nos 26 Estados e no Distrito Federal, por meio de 60 Unidades, a Lojacorr possui cerca de 500 mil segurados, assistidos por mais de 6 mil profissionais em suas corretoras de seguros, que atuam em mais de 4.500 municípios. Tendo como sede em São Paulo (SP) e sede administrativa em São José dos Pinhais (PR), a empresa conta também com 300 colaboradores (sede e unidades). A Lojacorr está entre as empresas emergentes do Sul e é certificada pelo Great Place to Work.

**Assuntos e Palavras-Chave:** ABAC - Consórcios