

Correção: Santander prevê R\$ 2 bi em negócios em feira e aposta em consórcio e taxa pós-fixada



[Clique aqui para abrir a imagem](#)

A nota enviada na segunda-feira, 1º de maio, continha um erro no título. O Santander prevê R\$ 2 bilhões em negócios na Agrishow, com aposta em **consórcio** e taxas pós-fixadas, e não taxas pré-fixadas como erroneamente informado. O texto estava correto. Segue o texto na íntegra corrigido, com o título correto:

Agrishow: Santander prevê R\$ 2 bi em negócios, com aposta em **consórcio** e taxas pós-fixadas

Embora veja o produtor cauteloso quanto a taxa de juros, o banco Santander espera realizar R\$ 2 bilhões em negócios na Agrishow, principal feira agrícola do País. Segundo o superintendente regional de negócios do Santander, Ricardo França, o montante será garantido por uma linha de taxa pós-fixada, espelhada à linha do Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico e Social (BNDES), e por um modelo de **consórcio** estruturado a uma taxa de 11,25% para operações fechadas em até 92 meses.

"A gente acompanha muito a Tabela Focus, vê queda

de juros tímida neste ano, mas ano que vem cedendo ainda mais. Falando em pós-fixado, chegamos muito próximo ou até em taxas menores do que BNDES ou Moderfrota", afirmou França em coletiva de imprensa no evento. "Já fizemos a aprovação de muitos créditos e limites em visitas pelo interior de São Paulo e abrimos a feira com R\$ 200 milhões em negócios já fechados", completou.

Em 2022, o Santander apostou no **consórcio** na Agrishow em função da escassez de máquinas e equipamentos na feira. A restrição de entrega vinha sendo gerada também por efeitos de restrição de equipamentos com a guerra na Ucrânia. França afirma que os **consórcios** somaram R\$ 430 milhões no ano passado e todos os clientes foram todos contemplados. A expectativa em 2023 é contemplar 95% dos produtores em até 120 dias e, mesmo com as condições melhores para entrega dos equipamentos, o **consórcio** permanece como foco.

França ressaltou que muitos produtores de soja e milho têm seguro as vendas dos produtos, em busca de preços mais atrativos. Os modelos de crédito ofertados na feira, segundo ele, não apenas contemplam a aquisição de máquinas, mas também esses produtores que buscam melhores condições de financiamento em períodos de dificuldade. "O objetivo é dar o suporte para este cliente no curto prazo", afirmou o executivo.

Assuntos e Palavras-Chave: ABAC - Consórcio, Consórcios