

Perspectivas para o mercado de consórcios em 2023



[Clique aqui para abrir a imagem](#)

Com quase 4 Milhões de adesões em 2022, expectativas para esse ano seguem em alta

Mostrando-se uma modalidade segura, sem incidência de juros e com total transparência, o consórcio possibilita aos brasileiros tornarem sonhos em realidade. A partir de 16 anos - com a assinatura do responsável - é possível a contratação de um consórcio, sendo acessível, inclusive, àqueles que também possuem alguma restrição nos órgãos de proteção ao crédito.

Segundo dados da **ABAC - Associação Brasileira das Administradoras de Consórcios** - foram registrados entre os meses de janeiro e dezembro de 2022 quase 4 milhões de adesões aos mais diversos tipos de planos oferecidos. Passando da marca de R\$252 bilhões em créditos, o produto se mantém em alta prospectando excelentes expectativas para 2023.

O fator que mais impulsionou o crescimento do consórcio foi a instabilidade da taxa Selic e a perspectiva para 2022, que era de 12,75% para o final do ano, foi superada, chegando a 13.75% 'O ano em

que temos eleições já se torna complicado e tivemos uma Copa do Mundo que veio logo em seguida das eleições gerais. Enfim, foi um período de muita resiliência e aprendizado para a economia', diz Edemison Koji Motoda diretor do grupo KSL.

As empresas que trabalham com esse setor buscam sempre o melhor para o cliente, através de soluções inovadoras. O Grupo KSL, por exemplo, especializado no atendimento para o segmento de consórcios, aposta ainda mais na especialização de suas equipes, com treinamento e maior conscientização dos colaboradores, em busca de resultados ainda mais evidentes. 'Quando alinhamos as novas tecnologias com atendimento acolhedor, podemos apresentar maiores facilidades e melhores soluções com rapidez e credibilidade, alcançando melhores resultados' esclarece Motoda.

Acompanhando a tendência do segmento de consórcios para 2023, a KSL mantém as expectativas em alta. 'Queremos ter crescimento expressivo tanto nos resultados já existentes, como na busca por novos parceiros e outros serviços. Contamos com um time que tem por objetivo superar as expectativas de nossos clientes, oferecendo soluções que contribuam para o crescimento e o desenvolvimento do setor de consórcio', conclui Edemilson Koji Motoda.

Sobre a KSL

O GRUPO KSL é especialista em cobrança amigável e cobrança jurídica, atuando também em serviços de Contac Center e relacionamento. Desde o seu surgimento em 1996, o equilíbrio entre atendimento humanizado e inovação tecnológica sempre balizaram os serviços prestados pelo grupo, que personaliza serviços e soluções que integram o processo de gestão de seus clientes.

Assuntos e Palavras-Chave: ABAC - ABAC