

Ao aderir consórcio com IA, cliente é contemplado com carro em menos de 1 mês



[Clique aqui para abrir a imagem](#)

Empresário procurou o serviço de **consórcio** que permite prever quando acontecerá a contemplação; fintech responsável implantou uma infraestrutura de inteligência artificial (IA) e busca transformar o setor por meio da tecnologia

Muitos brasileiros ainda sonham em ter um carro próprio, no entanto, os altos valores acabam afastando os consumidores quando vão pesquisar os modelos nas concessionárias. Para driblar esse problema e conquistar o seu objetivo, o empresário Rodolfo José de Medeiros Dantas, de 32 anos, procurou os serviços da Turn2C, infraestrutura de inteligência artificial (IA) para o mercado de **consórcio**, e foi contemplado com um carro em menos de um mês.

Dantas, que é morador de Natal, no Rio Grande do Norte, e fundador da startup de motos Pitom84, conheceu a empresa por meio de indicação de um amigo, que foi à feira da Fenabrave (Federação Nacional da Distribuição de Veículos Automotores). A princípio, ele teve uma reunião com a Turn2C para

negócios voltados à sua startup e como gostou do que foi oferecido, decidiu que iria tentar o **consórcio** para si próprio, buscando a aquisição de um carro.

A aplicação da tecnologia e previsibilidade da Turn2C foram fatores decisivos para que o empresário optasse pela escolha do **consórcio**, além da diferença em relação ao valor da parcela - metade do que seria pago a um financiamento convencional no banco. 'O processo de contratação do **consórcio** foi rápido, simples e realizado de forma remota. Fizemos simulação do plano e assim que ficou como eu queria, enviei a documentação, assinei o contrato digitalmente e, em dois dias, estava tudo fechado', explica Dantas.

Após a viabilização das questões burocráticas, Dantas recebeu seu carro em menos de um mês. A rapidez da empresa o deixou impressionado, mesmo o prazo estando de acordo com a previsibilidade que havia sido informada no início do processo, suprimindo assim a expectativa que foi depositada.

O carro adquirido por Dantas é um Jeep Renegade, avaliado em R\$90.000,00. Após a compra bem sucedida, ele tem pretensão de utilizar o **consórcio** para outras finalidades, como cirurgia plástica e também viagens. 'Fiquei muito satisfeito com o serviço oferecido pela Turn2C e também com o atendimento no pós venda. Tenho certeza que o apoio da equipe durante o processo foi fundamental para que eu atingisse meu objetivo de forma rápida' finaliza.

Segundo Bruno Pinheiro, fundador e CEO da Turn2C, é comum que clientes procurem a fintech como forma de adquirir automóveis. Um estudo interno realizado pela empresa avaliou a base de clientes e detectou o perfil das pessoas que buscaram o **consórcio** no primeiro semestre de 2022. De acordo com dados da plataforma Turn2C, nos primeiros seis meses de 2022, os homens foram a maioria ao comprar **consórcios** e a aquisição de carros, imóveis e caminhões figuraram entre os

principais objetivos dos clientes.

'No último ano, o levantamento interno nos permitiu constatar para quais fins os clientes estavam recorrendo ao **consórcio**, e em primeiro lugar estão justamente os que buscam comprar automóveis (34,27%). Buscamos aprimorar os nossos serviços para atender a necessidade de compra desses clientes, de forma que eles saiam satisfeitos não apenas com o valor das parcelas e a rapidez da contemplação, mas também com a qualidade do nosso atendimento e queiram voltar para realizar novos objetivos. O caso do Rodolfo é um ótimo exemplo disso e a satisfação dele mostra que estamos no caminho certo', destaca o executivo.

Sobre a Turn2C

A Turn2C **Consórcio** Inteligente é uma infraestrutura de inteligência artificial (IA) para o mercado de **consórcio**. Com foco na necessidade de compra do cliente e com o propósito de transformar o setor por meio da tecnologia, a fintech desenvolveu uma plataforma capaz de entregar o produto ideal para que o consumidor tenha sucesso em seu objetivo de compra de um bem ou serviço.

Com atuação no segmento B2B, a fintech é a única no setor com acesso a 76% do mercado aberto de **consórcio**, proporcionando previsibilidade com inteligência baseada em dados. Com isso, Agentes da Turn2C, como são chamadas as empresas que usam a solução para oferecer o **Consórcio** Inteligente aos seus clientes, podem chegar ao produto ideal, de forma eficiente e ampla, de acordo com o interesse individual de compra, custo e prazo do cliente. Hoje, a empresa proporciona 97% de acuracidade em seus modelos de previsibilidade.

Proporcionando previsibilidade com inteligência baseada em dados, a Turn2C está presente em todo o país e já soma cerca de 1,5 mil agentes. Recentemente, a empresa recebeu aporte de R\$ 8,5 milhões em rodada seed liderada pelo fundo Honey Island by 4UM e pela B3 - Brasil, Bolsa, Balcão.

Assuntos e Palavras-Chave: ABAC -
Consórcio, Consórcios