

Caminhão pode ser adquirido com consórcio?



[Clique aqui para abrir a imagem](#)

Parceria entre marca do ramo e Ademicon promove a modalidade para quem deseja adquirir veículo pesado ou renovar frota De acordo com o Instituto de Logística e Supply Chain (Ilos), 60% das cargas movimentadas em 2021 dentro do país tem como meio o transporte rodoviário. Nesse cenário, os caminhões são essenciais para a economia brasileira. Prova disso é o volume de unidades comercializadas em 2021, que foi 42,82% superior ao ano anterior.

Parceria entre marca do ramo e Ademicon promove a modalidade para quem deseja adquirir veículo pesado ou renovar frota De acordo com o Instituto de Logística e Supply Chain (Ilos), 60% das cargas movimentadas em 2021 dentro do país tem como meio o transporte rodoviário. Nesse cenário, os caminhões são essenciais para a economia brasileira. Prova disso é o volume de unidades comercializadas em 2021, que foi 42,82% superior ao ano anterior.

Foram 127.357 caminhões emplacados no ano passado, contra 89.173 de 2020, de acordo com a Federação Nacional da Distribuição de Veículos Automotores (Fenabrave). No acumulado de 2021, a

venda de caminhões pesados é de 50,88% do mercado total. Depois vêm os semipesados, com 26,33%, os leves, com 9,50% e os médios, com 8,77% e, por último, os semileves com 4,52%.

De acordo com Adriano Bruni, diretor comercial da Ademicon, a maior administradora de consórcio em créditos ativos do Brasil, o consórcio é um grande aliado dos empresários que desejam renovar ou ampliar a frota. 'A escassez de crédito e, por consequência, os juros altos impactam muito no orçamento, principalmente para os seminovos. Ao contrário do consórcio que, por meio de um planejamento, permite a aquisição de caminhões com parcelas atualizadas anualmente para manter o crédito atualizado e o poder de compra do cliente. Além disso, até 10% do crédito pode ser revertido para despesas com documentações, taxas e impostos'.

Mauro Andrade, gerente comercial do Consórcio Iveco, complementa que a modalidade permite um planejamento de renovação da frota considerando a vida útil do caminhão e minimizando os custos de manutenção. 'Além disso, traz mais poder de negociação tanto na aquisição dos veículos como nos novos contratos, sem entrada e juros, aumentando a rentabilidade na operação, uma vez que o consórcio é a ferramenta com o menor custo'.

Caminhões e o consórcio

Já no cenário geral, de acordo com a Associação Brasileira das Administradoras de Consórcio (**ABAC**), em 2021 de cada 10 caminhões adquiridos por meio do consórcio, 7 eram seminovos. Do total de participantes, 52,4% eram pessoas jurídicas e 56% com foco em entregas do setor de varejo, outros 47,3% eram autônomos e 0,3% eram de cooperativas e demais instituições similares. Para 65% dos consorciados com foco em veículos pesados, o foco da compra de crédito foi a renovação de frota.

A Ademicon Administradora, por meio do Constortium

as a Service (CaaS), faz parte desse cenário em uma parceria com a Iveco, que já dura décadas e, a cada ano, traz resultados melhores. 'Em 2021 comercializamos por meio do Consórcio Iveco mais de R\$ 490 milhões em créditos no ano passado, um aumento de 17% em relação a 2020. Falando de 2022, nos primeiros quatro meses foram comercializados R\$ 94 milhões em créditos pelo Consórcio Iveco, um crescimento de 12% em relação ao mesmo período de 2021', completa Bruni.

A **ABAC** ainda aponta que, de março do ano passado até março de 2022, as adesões ao consórcio de caminhões cresceram de 7,92 mil novas cotas a 15,36 mil, registrando avanço de 94%. A média mensal, nos últimos 12 meses, foi de 11,47 mil cotas, para um total acumulado de 137,64 mil adesões.

Relacionamento com os consorciados Iveco

Para fortalecer o relacionamento com os clientes, o Consórcio Iveco realiza promoções. Em 2022, é a 'Estrada da Sorte Iveco', que vai sortear seis veículos das linhas Hi-Family, Tector e Daily aos consorciados da marca com cotas adquiridas entre 31 de março e 10 de novembro deste ano. Também concorrem todos os clientes contemplados ou que estejam com crédito pendente para a aquisição de um Iveco zero quilômetro no período da promoção. 'Buscamos impulsionar as vendas de consórcio em 25%, além de fidelizar nossos clientes, oferecendo alguns dos melhores produtos da marca', afirma Mauro.

Para participar do sorteio, cada cliente recebe entre dois e cinco cupons, dependendo da categoria em que se encaixa na promoção e do produto adquirido. As primeiras 400 cotas vendidas no Grupo 2561, por exemplo, recebem mais cupons e participam do sorteio de dois prêmios exclusivos: duas Hi-Way 600S X2. Os outros quatro prêmios sorteados entre todos os participantes são um Daily 35-160, um Daily Minibus 45-170 3520 Turismo, um Tector 11-190 4455 4X2 e um Tector 24-300 5670 6X2 Auto Shift.

Links:

Referência

Assuntos e Palavras-Chave: ABAC - ABAC