## Vendas de cotas com soluções facilitadas

27/10/2016 | 0 Comments

O setor de veículos leves bateu recorde no total de adesões em agosto. Prova disso, o consórcio tem se mostrado atraente entre as soluções facilitadas, atrelado ainda, às inovações para vendas de cotas.

Atualmente, o consumidor está atento e se informa muito bem antes de realizar qualquer tipo de compra, principalmente quando os assuntos se referem aos prazos e ao alto valor agregado de um determinado produto, como automóveis, motos, entre outros.

No sistema de consórcios, quem adquire uma cota, passa a contar com segurança e tranquilidade em todas as etapas. Além de ser uma forma parcelada e sem juros de poupar até a contemplação, o consórcio ainda apresenta diversidade de prazos, flexibilidade de escolha quanto ao uso do **crédito** e parcelas acessíveis. Por isso, os consumidores estão buscando no consórcio, uma forma de alcançar o tão sonhado veículo.

De acordo com a Associação Brasileira de Administradoras de Consórcios (ABAC), em agosto deste ano, o setor de veículos leves, que reúne automóveis, camionetas e utilitários, bateu recorde de adesões: foram 118 mil cotas vendidas, 82,9% a mais que em maio. Agosto foi o primeiro mês do ano em que as vendas de cotas superaram 2015, reflexo positivo do aumento do Índice de Confiança do Consumidor, que passou de 90,85 para 100,05 pontos no período, segundo a Fecomércio/SP.

Diante da conjuntura econômica atual, o consumidor tem recorrido às diversas facilidades do mercado. Mesmo que o consórcio seja uma alternativa atraente, soluções online de pagamento têm ajudado nesse momento, como o PagConsórcio.

Tanto para quem vende, como para quem compra, o PagConsórcio tornou-se atraente pela flexibilidade, permitindo que o futuro consorciado possa efetuar o pagamento da 1ª parcela do consórcio em várias vezes. Para o vendedor, o retorno é garantido, havendo ainda a possibilidade de aumentar a conversão de vendas em até 50%, diminuindo assim, a inadimplência entre os participantes desse sistema. Conheça todas as vantagens do PagConsórcio agora mesmo!

Veja também: Dica para não perder cliente