

Operações de consórcio da Massey Ferguson crescem 20% no 1º semestre FAESPSENAR-AR/SP

Operações de consórcio da Massey Ferguson crescem 20% no 1º semestre

Data da publicação: 25/08/2016

São Paulo, 25/08 - A fabricante de máquinas agrícolas Massey Ferguson registrou aumento de 20% nas operações de consórcio no primeiro semestre de 2016, ante igual período de 2015. Segundo nota divulgada pela empresa, a modalidade de compra representa hoje cerca de 28% das vendas da montadora no Brasil. A AGCO, que detém, além da Massey, também a Valtra, havia informado ao **Broadcast Agro** que o consórcio era responsável por 20% a 25% das vendas do grupo. O aumento reflete o cenário de maior dificuldade de acesso a linhas oficiais de crédito e aumento das taxas de juros destas linhas. O consórcio nacional da Massey Ferguson dispensa taxa de adesão e oferece créditos ao produtor rural que variam de R\$ 65 mil a R\$ 900 mil para toda a linha de produtos da marca (tratores, colheitadeiras, pulverizadores e implementos), informou a empresa. No consórcio, o produtor adquire uma carta de crédito, também chamada de cota, paga parcelas mensais sem juros e leva a máquina quando sua cota for sorteada pela companhia. O prazo de pagamento pode chegar a 120 meses (10 anos). "Hoje somos líderes absolutos e invictos nesta modalidade, que é uma alternativa de planejamento e de compra mais econômica para aquisição dos produtos", destacou na nota o diretor do Consórcio Nacional da Massey Ferguson, Claudio Chiminazzo.

Fonte: **Estadao Conteudo**

- Nome:
- E-mail: