

ASSOBRAV

SHOWroom

Ano 38 • n.º 355
Agosto 2016

Publicação da Associação Brasileira de Distribuidores Volkswagen



Motor 3 cilindros

Compra planejada que vale a pena



Com a retomada da confiança do consumidor, consórcio é a oportunidade da vez para quem quer planejar a compra do carro novo, fugindo dos juros e sem pagar entrada.

Já é possível notar os bons sinais do mercado para o próximo semestre. Um exemplo é o aumento da confiança do consumidor, que em julho teve o seu terceiro avanço consecutivo do ano. De acordo com a Fundação Getúlio Vargas, que mede o Índice de Confiança do Consumidor (ICC), houve um aumento de 5,4 pontos quando comparado a junho, alcançando 76,7 pontos.

Economistas e especialistas do setor automotivo já afirmam que os sinais de recuperação do mercado devem começar a surgir no fim de 2016 e se intensificar em 2017. Diante das previsões positivas, é o momento de focar onde estão as oportunidades.

Com a recuperação gradativa da confiança do consumidor, investimentos seguros e com menos custos podem ser a chance para fechar mais vendas. O consórcio, dessa forma, ganha espaço, com a vantagem de não cobrar juros e oferecer prazos longos, atraindo aqueles que estão dispostos a esperar um pouco para ter o veículo em troca de custos mais baixos que os de outras formas de financiamento.

Entre os 200 mil consorciados da Disal Consórcio por todo o Brasil, estão milhares

de histórias sobre conquistas de quem optou pela compra planejada e hoje comemora ao ver o carro na garagem. Conheça algumas delas:

Primeiro carro sem juros

O consórcio entrou por acaso na vida do operador de máquinas Lucimauro Santos Oliveira, 34 anos. Por indicação e insistência de um amigo, ele foi até a concessionária Sanave (BA) apenas para conhecer a modalidade de autofinanciamento, mas foi conquistado pelos seus benefícios. **“No financiamento, a parcela ficaria muito cara. No consórcio fica bem mais em conta, tem mais vantagens”.**

Ele comprou a cota em 2011, sem pressa de ver o carro na garagem. A contemplação veio dois anos depois da aquisição, em 2013, por meio da oferta de um lance. O veículo escolhido foi um seminovo, adquirido também no grupo Sanave, com o auxílio da união da equipe de vendas de consórcio e de showroom.

A conquista veio em boa hora. Na época, a mãe de Lucimauro enfrentava problemas de saúde, e o carro facilitou muito o tratamento, deixando os deslocamentos para consultas e emergências com mais rapidez e conforto.

Hoje, com a cota de consórcio quitada, ele já pensa em fazer uma nova, para comprar um novo carro de desejo.

Negócio de família

Na família do autônomo Jorge Pegoraro, 60 anos, o investimento no consórcio passou de geração para geração. Seu pai foi o primeiro a investir na compra planejada para conquistar o primeiro carro, um Gol, e, ao verem que se tratava de um bom negócio, os filhos foram no mesmo caminho. “Escolhemos o consórcio porque é investimento, e à vista não teria como fazer a compra”, explica Jorge. Com a primeira carta de crédito que adquiriu, ele comprou sua primeira Saveiro, na época, seminova. Mas não parou por aí. Logo adquiriu sua segunda cota na Concessionária Mazzutti (RO) para fazer a troca planejada. A contemplação por lance veio um ano depois, em fevereiro de 2016, para a conquista de uma Saveiro Cross zero quilômetro, com cheirinho de nova e mais conforto e espaço para as entregas de trigo que faz em sua cidade, Ministro Andreazza (RO), e para acomodar a família que vem crescendo.

Jorge só tem elogios para a escolha que fez. O carro, segundo ele, gera pouca despesa e ele ainda conseguiu um espaço extra para as entregas colocando uma carreta especial. O autônomo já tem planos para o futuro: quitar essa cota e investir na próxima.

De filho para mãe

Enquanto na família de Jorge o ensinamento passou de pai para filho, na casa da teóloga Jonice Santiago de Souza, 61 anos, foi o filho quem mostrou para ela as vantagens do consórcio. Ela também já vinha acompanhando as oportunidades da modalidade no programa de televisão veiculado pela concessionária Sanave (BA), o que dava ainda mais segurança em investir. “Ficávamos um pouco temerosos, mas, ao ver os contemplados no programa e toda a segurança que eles transmitiam sobre o consórcio, decidimos investir”.

Com tudo planejado e as dúvidas esclarecidas por uma vendedora, ela comprou a cota e foi contemplada em um prazo impressionante: em menos de 20 dias depois da aquisição, logo na primeira assembleia da qual participou. O lance já estava planejado, resultado da economia em um fundo de investimento.

“Eu não tinha certeza de que com aquele valor conseguiria ser contemplada, e a vendedora foi muito honesta, deixando claro que não podia garantir a contemplação”, conta. Mas tudo correu bem: a assembleia confirmou o resultado positivo, a aprovação de crédito foi rápida e, no mês de seu aniversário, Jonice ganhou de presente um carro novo na garagem. “Escolhemos um seminovo porque queríamos um carro automático, o que não seria possível em um novo, por causa do custo”, explica. Com a experiência positiva, Jonice já pensa na próxima aquisição, também por meio do consórcio. ❄

Troca planejada pagando menos

O enfermeiro Nelson Fillippe de Lima, 29 anos, viu no consórcio a oportunidade de trocar de carro sem se preocupar com os juros. Depois de escolher o veículo desejado, comprou a cota na Nacional Veículos (RN) em janeiro de 2016 e foi contemplado em seguida, pois tinha uma boa quantia já disponível para ofertar como lance. Assim, em aproximadamente um mês, ele pôde ver a Saveiro Cross nova na garagem,

carro que usa para o trabalho e para as horas de folga. Com o bom negócio realizado, ele recomenda o consórcio e já planeja comprar a próxima cota.

