

Porto Seguro disponibiliza ferramenta que facilita venda de consórcios no país

12/8/2016 - CQCS

Compartilhe:     0

Corretores de todo o Brasil já podem ter acesso a uma ferramenta digital que facilita ao corretor a venda de consórcios. Trata-se da Proposta Eletrônica, que tem como objetivo facilitar o processo de adesão e assinatura dos contratos para grupos de imóvel e veículo. Lançado pela Porto Seguro Consórcio nos estados do Rio de Janeiro, Minas Gerais e Bahia, o projeto superou expectativas e registro queda de mais de 30% em perdas de adesão das propostas.

Rafael Boldo, Gerente da Porto Seguro Consórcio, afirma que a proposta eletrônica traz agilidade e simplicidade ao processo, aumentando o desempenho e, consequentemente, a adesão do corretor. “Além disso, traz uma percepção melhor do cliente por se tratar de um meio mais seguro, feito na hora e que vai em PDF direto para ele. Nós já temos um ganho expressivo de queda em problemas operacionais”, complementa.

A Porto Seguro conta com uma Academia de Treinamento para a venda do consórcio, com módulo de ensino específico sobre a proposta eletrônica para atender o corretor. O processo pode ser realizado via dispositivos móveis, como smartphones, tablets e notebooks.