

+ dinheiro



CONSUMO

Investir em um setor de ouvidoria eficiente ajuda marcas a fidelizarem clientes e geram retorno para os negócios D3

BONS NEGÓCIOS

Aposte na criatividade e saiba como faturar uma grana extra com cinco formas de empreendimentos de baixo custo D4

EDUCAÇÃO

UEA chega aos 15 anos vencendo os desafios da economia e celebrando parcerias internacionais para o conhecimento D5

CONSÓRCIO

O carro 'do ano' em suas mãos

O consórcio de veículos novos toma fôlego diante da crise econômica. Saiba se é um bom negócio para você.

JULIANA GERALDO
juliana.geraldo@acritica.com

Quem é que não gostaria de trocar de carro todos os anos? Ter acesso ao modelo 'top' de linha, com todos os confortos e tecnologias desejados? Ou mesmo adquirir o primeiro carro com conforto e todos os itens de série? Para os que têm esse sonho de consumo, uma boa notícia: mesmo com o clima de instabilidade econômica e juros de financiamento cada vez mais altos, a modalidade de aquisição de veículos via consórcio programado tem se destacado e ganha força no Brasil.

A unidade de consórcios da Mapfre, por exemplo, registrou crescimento de 102,27% no número de adesões em março, na comparação com fevereiro. Para o diretor de consórcios da empresa, Renato Fernandes, o formato tem conquistado o consumidor por conta das suas facilidades. "Jovens e recém casados

● número
20,3

por cento
Foi o quanto cresceu o mercado de consórcio de autos no Brasil em 2015.

● número
2,10

milhões de novas cotas de consórcios de autos foram comercializadas no Brasil em 2015.

estão entre os mais adeptos ao consórcio de automóvel. Isso acontece principalmente pela vantagem que o consorciado tem de não pagar juros e nem entrada", explica.

Mas a empresa não é a única a crescer. Em 2015, no País, os consórcios de automóveis cresceram 20,3%, segundo dados da Associação Brasileira de Administradoras de Consórcios (Abac), com mais de 2,10 milhões de novas cotas comercializadas.

Mesmo com esse incremento consistente, muitas pessoas ainda não entendem com clareza quais as vantagens da modalidade em relação ao financiamento e para quem vale a pena adquirir uma cota. +DINHEIRO conversou com alguns especialistas para tirar essas e outras dúvidas.

QUE É?

Para o gerente da Embracon, em Manaus, Carlos Adamilton Ramos, o consórcio funciona como uma poupança "forçada" ou como uma compra programada de um

● serviço

EMBRACON
Site: www.embracon.com.br;
Telefones: 0800 889 0999; 4003-9999;

MAPFRE
Site: www.mapfre.com.br/consorcios
Tel: 0800 648 1504;

VOLKSWAGEN
Site: www.consorcioautovolkswagen.com.br
Tel: 0800 7783888
Whatsapp: (11) 94912 5028;

bem. "Como tudo que é feito com antecedência, tem suas vantagens em termos de economia", destaca.

Nesse formato, ao invés de o consumidor sair da loja com a chave do carro na mão, mas às vezes com uma grande quantidade de parcelas e juros a pagar, ele precisa esperar um pouco mais, mas paga uma quantia mais aproximada do valor real do veículo, do que na primeira opção. "Não quer dizer que o financiamento não valha a pena, alerta o gerente, mas se a pessoa tiver disponibilidade de aguardar um pouco, pode ser vantajoso. Para se ter uma ideia, o juros de financiamento bancário que incide sobre as parcelas de um carro zero, pode chegar a 2,5% ao mês, dependendo do modelo, do banco e de outros fatores. No consórcio, o cliente paga uma taxa administrativa que é inferior a 1%", exemplifica.

COMO FUNCIONA?

De acordo com as instruções fornecidas pela Abac, o primeiro pas-

Vantagens do consórcio

- Conta programada
- Taxa de administração mais barata do que juros de financiamento
- Ao final, o cliente paga um valor mais aproximado do preço real do veículo
- É SEGURO



Passo a passo para aderir

- Escolha uma administradora autorizada;
- Verifique os planos disponíveis e faça a adesão ao grupo que tiver os melhores prazos e valores para o seu bolso. Antes de assinar o contrato, não se esqueça de ler atentamente todas as cláusulas.
- É hora de participar das assembleias. Os contemplados da vez são escolhidos por sorteio ou lance, que nada mais é do que a antecipação de prestações.
- Após ser contemplado, utilize seu crédito para adquirir o tão sonhado veículo, ou fazer a troca por um novo. E lembre-se: com o consórcio você tem poder de compra à vista, podendo negociar descontos e muitas outras vantagens.

● blog

Alef Simas
22, AUTÔNOMO

"Eu já estou no meu terceiro carro, mas dessa vez resolvi tentar algo novo para fazer uma economia e adquirir o quarto veículo de forma mais tranquila e segura. Então olhando sites de internet, entrei na página da Volkswagen e vi que tinha boas condições para o consórcio de qualquer um dos modelos. Escolhi um com carta de crédito no valor de R\$ 41 mil que eu poderia pagar em até 84 parcelas de R\$ 400 aproximadamente. Achei ótimo porque não comprometo o meu orçamento e como já tenho carro, não tenho tanta pressa. Mas a minha ideia é dar um lance assim que houver oportunidade e 'pegar' o carro em no máximo um ano. Creio que de outra forma, eu não conseguiria poupar essa quantidade. Se tudo der certo, minha ideia é adquirir dois carros com a carta de crédito. De que outra forma eu poderia fazer isso?"

so é escolher uma administradora de consórcios autorizada pelo Banco Central, que é quem normaliza o sistema de consórcios no País. Em seguida deve-se verificar os planos disponíveis e escolher um que caiba no bolso. "Como se trata de uma carta de crédito com valor pré-estabelecido (R\$ 40 mil, por exemplo), a pessoa adquire a cota, paga as parcelas e tem a liberdade de decidir; inclusive, ao final do pagamento, se quer mesmo comprar um carro, trocar de modelo, ou até dar outro uso para o dinheiro", detalha o consultor econômico Martinho Azevedo. Outra vantagem, segundo ele, é a segurança do formato. "Se, no meio do processo, o consorciado não tiver condições de continuar pagando, ele pode vender sua cota ou negociar as parcelas, o que não ocorre no financiamento, que sujeita o consumidor a juros e multas por atraso e pode chegar inclusive a retomada do bem pelo banco. Em tempos de crise, a cautela é essencial", sugere.

A arte de poupar em grupo

Por trabalhar como uma poupança conjunta, o consórcio barateia os custos do veículo para todos. Conheça um pouco mais

Outra grande diferença do consórcio, dizem os especialistas, e que, às vezes causa confusão entre os interessados é a forma de se adquirir o bem, neste caso, o automóvel. Mas, de forma geral, o funcionamento é o mesmo. O cliente adquire uma cota e passa a fazer parte dos grupos de consorciados (assembleias).

De acordo com Adamilton Ramos, da Embracon, o processo torna-se mais barato porque são muitas pessoas girando em torno de um mesmo objetivo. Então, se uma pessoa

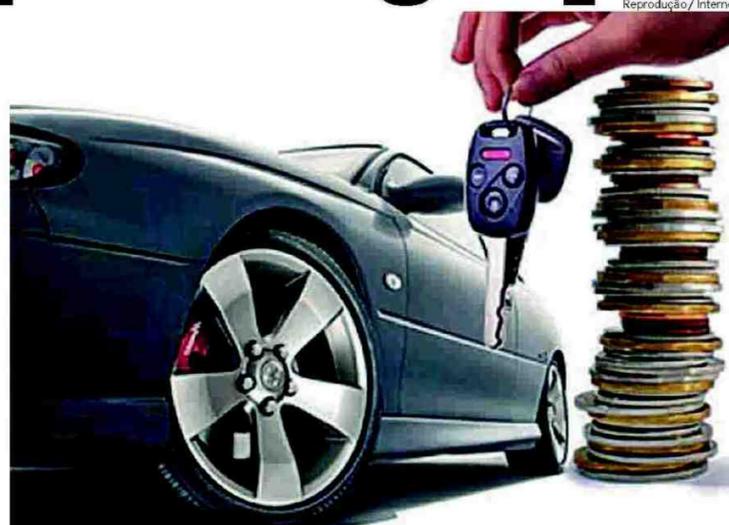
é contemplada, as demais cobrem a quantia até que todos recebam seu veículo. "Já a taxa é mais baixa que o juros de financiamento porque não é preciso pedir dinheiro ao banco para se adquirir o carro. O dinheiro utilizado é o das próprias cotas das pessoas que integram o grupo. Por isso, não há juros nem entrada", esclarece.

TIPOS DE LANCES

Conforme a Abac, é importante que o interessado em adquirir uma cota de consórcio pesquise bastante porque há, por exem-

● destaque

No site da Associação Brasileira de Administradoras de Consórcios (Abac) - www.abac.org.br - é possível obter informações mais detalhadas sobre as modalidades de consórcios e as condições de participação



De acordo com especialistas, por ser coletivo, o consórcio permite taxas inferiores ao juros bancário

plo, várias formas de se conseguir retirar o veículo antes do tempo previsto.

Além dos sorteios mensais que ocorrem em cada grupo, há também diversos tipos de lances que podem ser ofertados. Entre eles está o lance com recursos próprios, onde o próprio consorciado oferta o dinheiro. Nessa opção, o cliente recebe o crédito total correspondente ao valor do bem. Se o crédito é de R\$ 50 mil e a pessoa oferta um lance de R\$ 10 mil, caso contemplada, ela recebe a carta de crédito no valor de R\$ 50 mil e os R\$ 10 mil são abatidos de suas parcelas restantes.

Já no lance embutido, a pessoa usa parte do seu crédito como oferta. Assim, se o crédito do consorciado é de R\$ 50 mil e a pessoa oferta um lance embutido de R\$ 10 mil, caso seja contemplado, ela receberá R\$ 40 mil.