

# PRA QUE A PRESSA?

Com taxas de juros mais atraentes, consórcios se tornam boa oportunidade para você adquirir um carro novo a longo prazo. *Por Raphael Panaro*

► **RESTRIÇÃO AO CRÉDITO**, crise financeira e escorpião no bolso. Você quer comprar um o km, mas não está disposto a encarar um financiamento a longo prazo e com juros altíssimos? Saiba que o consórcio pode ser uma boa oportunidade para você.

A modalidade cresceu bastante nos últimos anos e, de janeiro a setembro de 2015, foram comercializadas 709.500 cotas – número 14,5% superior ao de 619.500 registrados no mesmo período de 2014. Atualmente, são 3,12 milhões de participantes ativos, 8,3% a mais que ano passado.

Nesse sistema, o valor do bem ou serviço é diluído em prazo predeterminado, e os integrantes do grupo contribuem ao longo desse período. Mensalmente (ou conforme estipulado em contrato), a administradora os contempla, por sorteio ou lance, com o crédito no valor do bem ou do serviço contratado, até que todos sejam atendidos.

“Consórcio é para quem busca uma modalidade de poupança com objetivo definido e já compreendeu a importância do planejamento financeiro. É recomendado para quem puder aguardar mais tempo e não tiver a necessidade imediata do automóvel”, diz Paulo Roberto Rossi, presidente da Associação Brasileira de Administradoras de Consórcio (ABAC). Algumas marcas como Fiat, Renault e Honda já criaram consórcios próprios, disponíveis para fazer simulações até em aplicativos para smartphones.

## MUDANÇA DE MENTALIDADE

Rossi também aponta as vantagens do consórcio. “Custos mais baixos em relação a outras modalidades, prazos longos e parcelas adequadas ao bolso dos brasileiros”, afirma.

A mudança no pensamento do consumidor também contribui para a evolução do consórcio. “Ajustes e realinhamentos no orçamento mensal permitem que os clientes assumam compromissos financeiros de médio e longo prazos”, completa. Enquanto os bancos cobram, em média, 1% de juros ao mês para financiar um automóvel, o consórcio apresenta taxa de administração de 0,2% e um reajuste anual na casa dos 3%. Veja ao lado as simulações para carros na faixa de R\$ 30 mil, R\$ 40 mil e R\$ 60 mil. **AR**



FOTO SHUTTERSTOCK

## QUANTO VOCÊ VAI PAGAR

CARRO DE R\$ 30.000 EM 60 MESES		
Taxa de administração de 0,225% ao mês. Reajuste anual de 3%		
Parcela	Total pago	Varição
Inicial R\$ 567,50	R\$ 36.155,21	20,5%
Média R\$ 602,59		
Final R\$ 638,73		

CARRO DE R\$ 40.000 EM 60 MESES		
Taxa de administração de 0,225% ao mês. Reajuste anual de 3%		
Parcela	Total pago	Varição
Inicial R\$ 756,67	R\$ 48.206,95	20,5%
Média R\$ 803,45		
Final R\$ 851,63		

CARRO DE R\$ 60.000 EM 60 MESES		
Taxa de administração de 0,225% ao mês. Reajuste anual de 3%		
Parcela	Total pago	Varição
Inicial R\$ 1.135,00	R\$ 72.310,43	20,5%
Média R\$ 1.205,17		
Final R\$ 1.277,45		