

29 de abril de 2015

Agrishow: Consórcio de máquinas agrícolas cresce como opção de compra, dizem fabricantes

Iminente arrocho – reajuste de juros e menos recursos para investimentos – aguardado para o próximo Plano Safra dificulta tomada de recursos via crédito oficial

TAGS: [Agrishow 2015](#), [consórcio](#), [máquinas agrícolas](#), [Massey Ferguson](#), [New Holland](#), [Plano Safra 2015/16](#), [tratores](#), [Valtra](#)

Ronaldo Luiz, de Ribeirão Preto/SP



Diante de um cenário restritivo de crédito previsto para o Plano Safra 2015/16, que será lançado no próximo dia 19 de maio, o consórcio de máquinas agrícolas vem aproveitando a atual janela de oportunidades para aumentar sua participação no mercado frente os modelos tradicionais de financiamento, calcados em linhas de recursos oficiais.

Foi o que afirmaram os executivos de três grandes fabricantes de máquinas, durante a Agrishow, que vai até sexta-feira (01º) em Ribeirão Preto (SP).

De acordo com Alessandro Maritano, vice-presidente da New Holland para a América Latina, com iminente reajuste das taxas de juros no Plano Safra, o consórcio vai crescer como alternativa para aquisição de máquinas.

Na avaliação de Carlito Eckert, diretor comercial da Massey Ferguson, em um momento de arrocho no financiamento, o consórcio fica evidenciado como opção de compra.

Já Paulo Beraldi, diretor comercial da Valtra, é mais incisivo. Segundo o executivo, os negócios por meio de consórcio na empresa cresceram praticamente 30% no primeiro trimestre frente o mesmo período do ano passado.