

Rodobens Consórcio lança plano com vantagens para compra de caminhões

[Enviar notícia](#)[Imprimir](#)

Plano Hora Certa reúne agilidade do financiamento às vantagens do consórcio, permitindo que o cliente antecipe a retirada de seu veículo

Identificando uma maior adesão de consumidores brasileiros à modalidade de consórcio para aquisição de veículos automotores, a Rodobens Consórcio, em parceria com a Mercedes-Benz, acaba de lançar mais um plano para negociação de caminhões médios e leves, o Plano Hora Certa, que reúne a agilidade do financiamento para a aquisição do produto com as vantagens do consórcio, como a possibilidade de realizar pagamento escalonado sem pagamento de juros.

Caso tenha necessidade de retirar o caminhão antes de sua contemplação, o consorciado pode solicitar acesso ao veículo após a 12ª assembleia do grupo. Para recebê-lo, o consumidor passa a pagar suas parcelas somadas a um valor complementar (taxa de financiamento), e, caso seja contemplado, volta a pagar apenas as mensalidades do consórcio.

O Plano Hora Certa oferece créditos de R\$ 135 mil a R\$ 240 mil, com no máximo 200 participantes em um único grupo e opções de prazos para pagamento das parcelas de consórcio em 100, 75, 60 ou 30 meses*. Os consumidores que aderirem ao Plano também ficam isentos de taxa de inscrição e fundo de reserva.

Outro diferencial que merece destaque é o prêmio Pontualidade Seguro, de R\$ 31.384,00, concedido aos participantes que pagam suas parcelas em dia e sorteado semanalmente pela Loteria Federal. Consumidores que aderirem ao Plano também concorrem por sorteio** a um modelo Atego 0 km (conforme regulamento), uma oportunidade exclusiva oferecida pela Rodobens Consorcio junto com a Mercedes-Benz.

“Entendemos que a participação do consórcio nas negociações de caminhões vem crescendo cada vez mais no país, e planos como o Hora Certa estimulam ainda mais essa movimentação do mercado”, afirma Ronald Macedo Torres, diretor da Rodobens Consórcio, que também reforça as características atraentes do consórcio como modalidade de compra. “É uma possibilidade de o consumidor planejar a aquisição de um bem ou serviço sem comprovação de renda, fazendo pagamentos escalonados, mas sem juros”, explica.

Especialmente para empresas e clientes frotistas, o consórcio é uma excelente opção de investimento. Suas características financeiras, de taxas reduzidas, eliminação de juros e compra planejada, favorecem a renovação de frotas, envolvendo um planejamento com média de 5 anos, e aumento do patrimônio.

Atuando há 48 anos no segmento, a Rodobens Consórcio é uma das oito unidades de negócio da Rodobens. Desenvolve soluções que contemplam seus clientes e parceiros, primando pela credibilidade e transparência. Nesse sentido, a unidade oferece produtos diversificados, com foco na flexibilidade de prazos, créditos e contemplação. Mais informações podem ser

encontradas no site www.rodobens.com.br.

* Conforme regulamento

** Certificado de Autorização SEAE Nº 06/0240/2014

CDN Comunicação Corporativa

Pedro Orlandi - (11) 3643-2745 – pedro.orlandi@cdn.com.br

Amanda Sartori – (11) 3643-2984 – amanda.sartori@cdn.com.br

Eduardo Gaggini – (11) 3643-2738 – eduardo.gaggini@cdn.com.br