

Banco Volvo oferece soluções financeiras para aquisição na Agrishow 2014

De 29/04/2014 as 09:52

Atualizada em Agronegócio

Publicidade



Oferta da Hora: R\$ 719,00 ou em 10 x 71.90

Smartphone Samsung I8552 Galaxy Win Duos, 3G Android 4

Loja: Shopfato

- Vá para a loja! - Pesquise outras ofertas!

O Banco Volvo oferecerá um leque de soluções financeiras para o agronegócio durante a Agrishow 2014. Além de diversas opções de financiamento, terá uma oferta diferenciada para contratação de seguros de caminhões e **equipamentos** da marca adquiridos durante a feira, e ainda cartas de crédito de consórcio com prazos de até 100 meses.

O Banco Volvo disponibilizará diversas opções de financiamento desenvolvidas sob medida para atender tanto o ramo de transporte como o de **construção**. Uma dessas alternativas é o tradicional Finame, na modalidade PSI, com prazos até 60 meses e taxas de 0,49% ao mês. Para utilização do Finame, no momento da aquisição do produto, os clientes podem solicitar análise de crédito junto às equipes do Banco Volvo no próprio estande na feira.

Outro produto é o CDC sazonal, uma modalidade de financiamento que permite que o cliente ajuste o pagamento das parcelas de acordo com o seu fluxo de caixa. É um produto para empresas afetadas pela sazonalidade dos seus negócios.

Além disso, os interessados em comprar os produtos do Grupo Volvo têm à disposição o tradicional financiamento CDC (Crédito Direto ao Consumidor). Trata-se de uma opção pré-fixada de até 60 meses, que apresenta vantagens como garantia de parcelas fixas do início ao fim do contrato.

Para **equipamentos** de **construção**, o Banco Volvo também oferece opções de aquisição nas modalidades Finame PSI e CDC.

Consórcio

Os grupos de consórcio para caminhões e **equipamentos de construção** da Volvo têm prazos de até 100 meses e 300 participantes. Um dos diferenciais são as parcelas com valor reduzido até a data de contemplação, ou seja, os consorciados pagam um valor reduzido enquanto ainda não estão contemplados. O Consórcio Volvo é reconhecido como uma ótima alternativa para aquisição, renovação ou ampliação de frota. Em 20 anos de história já comercializou 38 mil cotas e contemplou 25 mil clientes, movimentando aproximadamente cinco bilhões de reais na economia.

Seguros

Além das opções de aquisição por meio de financiamentos e consórcio, a Volvo Financial Services também disponibilizará durante a Agrishow 2014 diversas opções diferenciadas de seguros para caminhões de acordo com o segmento de atuação. Para caminhões, os Seguros Volvo apresentam durante o evento condições exclusivas na contratação de seguro total, com taxa decrescente de acordo com o segmento de atuação do transportador. Além disso, a empresa oferecerá o seguro inteligente, uma combinação de programas de manutenção da marca com treinamento de motoristas. A utilização destas **duas ferramentas** reduz ainda mais o investimento na contratação do seguro.

Na contratação do seguro para equipamentos, os clientes poderão ter entre 5% e 10% de desconto, além de alguns diferenciais, como cobertura para operação na proximidade de água; cobertura para obras subterrâneas; e cobertura para operação de içamento e descida, carga e descarga.

A VFS é divisão de negócios responsável por financiamentos, seguros e consórcio para os produtos do Grupo Volvo no mercado brasileiro. Os produtos da Volvo Financial Services podem ser adquiridos durante a Agrishow no estande da marca. Mas também são oferecidos em toda a rede de

concessionárias e distribuidores espalhada pelo País.