

26/03/2014 ÀS 11H00 - ÚLTIMAS NOTÍCIAS

Lyscar começa o ano com 91% de satisfação dos clientes

Em abril, chega a Lyscar, a moto XTZ 150 Crosser da Yamaha, que é um modelo exclusivo para o mercado nacional.

Por: JornaldaCidade.Net

Curtir 0

Recomendar Compartilhar 0

g+1 0

a+

a-

a



Foto: JornaldaCidade.Net



Foto: JornaldaCidade.Net

Um novo ano, uma mudança de local e prestes a receber o lançamento de 2014 da Yamaha. A Lyscar começou 2014 com um saldo positivo. Foram mais de 350 motocicletas vendidas e mil consórcios fechados em 2013. Além de ter 91% de satisfação dos seus clientes. Com 33 anos no ramo dos consórcios e 14 na venda de motos, a loja funciona agora na avenida Mariano Salmeron, 269, localizada no bairro Siqueira Campos, desde o final do ano passado. E conta com cerca de 35 funcionários para atender melhor os clientes. De acordo com Carlos Alberto Lyra, diretor do consórcio e da Lyscar Motos, o novo local rendeu bons resultados. “Aqui o fluxo de pessoas é maior, que o do antigo endereço. São pedestres, pacientes de clínicas que estão aqui do nosso lado também, além de ser entrada da cidade. Melhorou o movimento, principalmente na área das motocicletas”, declara.

Lançamento

Em abril, chega a Lyscar, a moto XTZ 150 Crosser da Yamaha, que é um modelo exclusivo para o mercado nacional. Com um custo a partir de R\$ 9.050, ela tem seu motor flex 150 cc. Além de contar com um painel digital e um visual inovador nas cores branca, laranja e cinza grafite.

Carlos Alberto Lyra, diretor do consórcio e da Lyscar
Motos.

Carlos Alberto destaca que já tem cliente interessado na novidade. “São pessoas apaixonadas por motos que já querem conhecer e adquirir este lançamento. A nossa

expectativa é grande e acreditamos que ela vá ter uma boa aceitação”, comenta.

Pesquisa

Em uma pesquisa feita no estado e realizada pela fábrica durante o mês de fevereiro, a Lyscar atingiu 91% de satisfação dos compradores. Quando a média nacional é de 88, 7%.

Carlos atribui esses números a um trabalho em conjunto. “São prazos cumpridos, uma união de setores para o atendimento. Nós buscamos isso, uma satisfação de quem chega aqui”.

Consórcio

Para fazer um consórcio, o futuro cliente precisa estar com RG e CPF em mãos para visitar a loja e esclarecer suas dúvidas. A Lyscar está na área para negociações com imóveis, automóveis, motos, caminhões. Além de serviços que é uma carta de crédito para pagar algo como uma formatura ou até um tratamento médico, que pagará a vista o necessário.

São cinco datas de sorteio no mês e o cliente opta por uma para concorrer a cada mês, de acordo com seu vencimento de pagamento da parcela.

O diretor ressalta o real papel da empresa dentro do estado. “Nós realizamos sonhos. Através do consórcio com um planejamento, dos nossos clientes que podem conseguir a um custo muito menor. Que também pode ser de ter uma moto Yamaha que é muito boa. O nosso objetivo é esse, atender essas expectativas”, finaliza.