

Consórcio da Porto Seguro é excelente opção para corretores

18/11/2013 - CQCS | Jorge Clapp 18/11/2013

Compartilhe:  

O corretor de seguros que está analisando a possibilidade de diversificar ainda mais os seus negócios deve incluir nessa análise o promissor mercado dos consórcios. Não por acaso, a atuação nesse segmento vem atraindo um número cada vez maior de profissionais, chamando a atenção das empresas que são tradicionais parceiras dos corretores.

É o caso da Porto Seguro Consórcio que expande sua operação para todas as regiões do País. A empresa acaba de chegar ao promissor mercado do Rio Grande do Norte.

Além de contar com a alta taxa de confiança da sociedade no corretor de seguros, o consórcio oferece inúmeras outras vantagens.

No Porto Seguro Consórcio de Imóveis, os consorciados podem obter créditos que vão de R\$ 55 mil a R\$ 500 mil, com prazo de até 200 meses. O consorciado pode antecipar o pagamento de parcelas, quitar o consórcio quando quiser e conta também com isenção do resíduo gerado nos financiamentos tradicionais. Conta ainda com Assessoria Jurídica, que auxilia o cliente a fazer a melhor escolha, solucionar pendências e fechar o negócio.

Em todos os planos do consórcio de imóveis é possível utilizar o FGTS (Fundo de Garantia do Tempo de Serviço) ou até 30% do próprio crédito para fazer lances, complementar a carta de crédito ou ainda amortizar o saldo devedor: a empresa possui parceria com agentes financeiros que viabilizam o saque do Fundo em prazos e custos mais vantajosos.

Todos os planos do Porto Seguro Consórcio de Automóvel são simples, sem burocracia e sem juros. A empresa disponibiliza créditos para a compra de veículos que vão de R\$ 18 mil a R\$ 108 mil, com prazos de até 80 meses para pagar.

Os planos de automóveis possuem diversas opções de crédito para a compra do veículo, de qualquer marca e modelo. O plano convencional tem 80 meses para pagar. Se o cliente deseja apenas trocar de carro e quer um crédito menor, para pagar em até 50 meses, o Plano Flex é a melhor opção. E para aqueles que pretendem adquirir um veículo de maior valor, a escolha mais adequada é o Plano 72 Meses, que oferece créditos que vão R\$ 53 mil a R\$ 108 mil e ainda possibilita utilizar até 20% do crédito como lance.

Os consórcios da empresa reúnem opções variadas de crédito para viabilizar a compra desses itens, com condições especiais de prazos e vantagens que facilitam a contemplação.

Segundo o superintendente de Consórcio da Porto Seguro, William Rachid Jr., o mercado de consórcio registra um desempenho positivo, que também se reflete nos resultados da empresa. "Temos visto crescer tanto o número de consorciados quanto as receitas, em sintonia com a evolução do setor. Acreditamos que esse cenário resulta de uma maior percepção do consumidor quanto aos diferenciais do consórcio, como ausência de juros, amplos prazos, parcelas com valor reduzido, entre outras, que favorecem a aquisição planejada de bens", explica.

Os consórcios da Porto Seguro encerraram o primeiro semestre com um total de mais de 105 mil clientes, 11,5% a mais em relação aos 94,6 mil consorciados que a empresa possuía no mesmo período de 2012. Nesse mesmo intervalo, o Porto Seguro Consórcio movimentou R\$ 89,7 milhões em receitas, um crescimento de 4,4% em relação aos seis primeiros meses do ano anterior.

Entre janeiro e junho de 2013, o mercado nacional de consórcios movimentou cerca de R\$ 40,8 bilhões em créditos comercializados, um crescimento de 6,8% em comparação aos R\$ 38,2 bilhões registrados em igual período de 2012. Os dados da ABAC (Associação Brasileira de Administradoras de Consórcio) mostram ainda que, no semestre avaliado, o número de consorciados cresceu 9,6%, passando de 4,99 milhões para 5,47 milhões de clientes ativos.