

Consórcio

Compartilhe

Além de ser uma forma inteligente de adquirir um automóvel zero quilômetro, o consórcio é uma boa maneira de poupar. E muita gente tem apostado neste tipo de investimento. Os números divulgados recentemente pela Abac (Associação Brasileira de Administradoras de Consórcios) mostram isso. AO total de cotistas de consórcios de veículos leves (carros, utilitários e camionetas) ultrapassou 2 milhões em março deste ano. O segmento teve crescimento de 24% do número de participantes no primeiro trimestre em comparação com o do mesmo período de 2012O, confirma Virgílio Vieira, diretor da VPV Representações, uma das empresas credenciadas pelo Banco GMAC para a região de Minas Gerais.

Um dos fatores que têm atraído cliente é a rentabilidade do consórcio. Para se ter uma ideia, para quem compra cotas de consórcio ela é de cerca de 0,87% ao mês, em média, contra 0,71% dos investimentos de renda fixa e 0,63% da Caderneta de Poupança.

A VPV Representações comercializa cotas do Consórcio Nacional Chevrolet que, entre os consórcios administrados pelos bancos ligados às montadoras, foi o que mais cresceu em termos de clientes ativos, em 2012, ou cerca de 80% em relação a 2011.

A administradora disponibiliza, nesta modalidade, quase toda linha de veículos Chevrolet em três tipos de grupos, que variam conforme o valor do bem, número de participantes e prazo de pagamento.

São eles: Siga, para planos de 84 meses e 500 participantes; o Advantage, de 72 meses e 240 participantes; e o Executive, de 72 meses e 160 participantes. São planos para pessoa física e pessoa jurídica. UHoje também muitas empresas estão adotando o consórcio para adquirir veículos para suas frotas. O investimento mensal é bem atraente, mas deve ficar claro que este tipo de sistema serve para quem vai adquirir um veículo a médio e longo prazos, pois depende de sorteio, que é feito pela Loteria Federal, explica Vieira, demonstrando a credibilidade e a segurança da operação.

Os valores das parcelas são bem interessantes, e vão desde R\$ 303,86, que corresponde a 75% do valor de tabela de um Celta LS 2p 1.0 até R\$ 2.677,00, para o utilitário-esportivo TrailBlazer 2.8 4x4 diesel.

No caso de pessoa física o cliente que adquire uma cota do Consórcio Nacional Chevrolet concorre a um prêmio R\$ 25.000,00 por semana até o final do plano através da Loteria Federal.

Entre as características do sistema de consórcios, que têm estimulado a compra de cotas, está o poder de compra que o consorciado contemplado adquire quando de posse da carta de crédito. Uma vez contemplada, a pessoa tem condições de negociar descontos como se estivesse comprando à vista. Pode ainda usar o valor como complemento para a compra de um bem de maior valor.

Além disso, a legislação permite o uso de até 10% do valor do crédito para custeio de despesas com documentação como transferência de propriedade, tributos, registros cartoriais, instituições de registro e seguros, suprimindo o necessário desembolso.

O sistema de consórcio foi criado no Brasil no início da década de 60. Em função da falta de crédito direto ao consumidor na época, surgiu uma modalidade de fundo que tinha como objetivo juntar pessoas para arrecadação de recursos financeiros para adquirir bens. O CNC Chevrolet existe desde 1978 e até hoje já entregou quase meio milhão de carros.

MAIS DETALHES EM FACEBOOK.COM/VPVREPRESENTACOES



Flashes

Live Automação

Flashes de 24 de maio a 6 de junho

Maybelline NY em BH

Notícia do Dia

Economia com desenvolvimento sustentável

Olavo Macho Junior, presidente da FIEMG, fala sobre investimentos no setor energético e em inovação

Comprometimento e ética

Lucas Pitta, do CDL Jovem, aborda a questão da alta carga tributária brasileira

Preparados para fazer bonito

Presidente da Abrasel MG, Fernando Junior, fala sobre os grandes eventos que acontecem em BH e os preparativos do setor