



■ **CONSÓRCIO** A Guebor, concessionária Toyota, firmou um convênio exclusivo na Bahia com o tradicional grupo Canopus para o segmento de consórcio. Com esse novo modelo de negócio, a empresa baiana pretende atender, principalmente, aos clientes do Etios (foto), veículo compacto que a Toyota começa a vender em setembro. "A principal vantagem é não pagar juros", ressalta Edson Moreno, gerente-geral de vendas da Guebor. O executivo ressalta que o cliente terá prioridade no recebimento do novo carro. Mais informações nas lojas Guebor, na Pituba e no Comércio.