

# Consórcio ou financiamento?

❶ *Dúvida é mais comum para quem pretende comprar o primeiro carro* ❷ *Resposta depende de quanto tempo o consumidor está disposto a esperar pelo veículo* ❸ *Juros podem corresponder ao valor de outro automóvel*

Quem está pensando em comprar um carro novo ou trocar o atual certamente já recebeu ofertas com descontos irrecusáveis, prazos flexíveis para quitar um financiamento e até oportunidade para fazer um consórcio. Apesar das facilidades, muitas vezes é difícil escolher entre prazo e economia.

Para quem tem urgência em pegar o carro novo ou simplesmente não tem paciência de esperar pelo sorteio, o consórcio certamente não é a melhor opção, mesmo envolvendo custos menores.

No entanto, quem possui quantia suficiente para quitar pelo menos metade do valor do veículo pode obter melhores condições se optar pelo financiamento. Por isso é preciso verificar sua necessidade e disponibilidades para escolher a melhor alternativa. Analise o que se encaixa melhor para as suas necessidades atuais:

## Consórcio

O consórcio é como uma poupança coletiva em que cada membro contribui com um valor mensal para autofinanciar a compra de um bem ou serviço. Essa é a única modalidade financeira em que não há cobrança de juros e ajuda a manter uma disciplina financeira. É ideal para quem não tem pressa para adquirir o veículo.

Para ser contemplado com a carta de crédito e realizar a compra, é preciso ser sorteado ou dar um lance (em dinheiro), seguindo critérios definidos em contrato, para obtê-la antes do término do prazo. Quem atrasa o pagamento fica sujeito a multas e não participa dos sorteios.

Apesar da isenção de juros, o consorciado deve ficar atento ao pagamento da taxa de administração por parte da administradora. Dependendo das caracte-

**“Muitas vezes, a espera pelo veículo do consórcio é compensada por um desconto de até 50% em relação ao veículo financiado.”**

AYRTON FONTES, ECONOMISTA DA MSANTOS, ESPECIALISTA EM VAREJO AUTOMOTIVO

terísticas do consórcio, pode haver ainda cobranças de taxas extras para fundo de reserva e seguro.

## Financiamento

O financiamento para automóveis é o Crédito Direto ao Consumidor (CDC), modalidade financeira mais utilizada no país. Quem solicita deve pagar o valor que precisa emprestado da instituição financeira para efetuar a compra do veículo e também os juros que incidem sobre esse valor.

A maior vantagem do financiamento é a aquisição imediata do bem no nome do consumidor, mas alienado à instituição financeira, uma garantia até o pagamento da última parcela. Mas isso não significa que você está preso ao carro até quitá-lo, é possível vender o bem e transferir o financiamento para o novo dono.

Os longos financiamentos, de até 72 meses (correspondente a seis anos pagando pelo carro), não são recomendados, pois podem fazer o consumidor pagar o valor do carro duas vezes, sendo metade da dívida só em juros. Para diminuir o peso das altas taxas de juros e não ter o orçamento comprometido por muito tempo, o valor de entrada deve ser superior a 30% do valor do bem. Quanto maior a entrada, menores os juros, o valor e a quantidade de parcelas.



**CAMILA.BEM**  
@METROJORNAL.COM.BR



Antes de comprar, analise qual forma de pagamento é mais vantajosa para o seu bolso

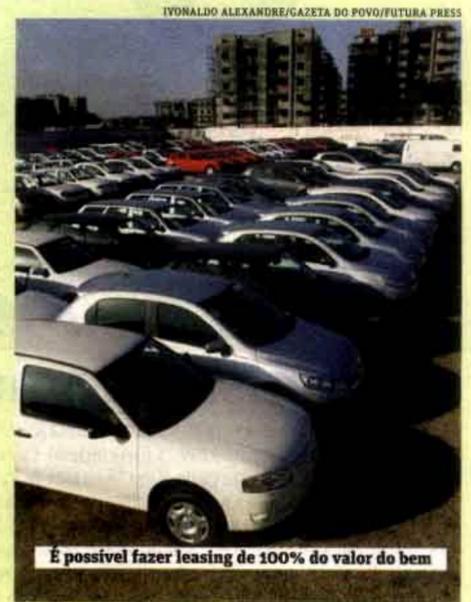
## Leasing: aluguel com direito de compra

O leasing é um arrendamento mercantil, composto por duas figuras: o arrendador (empresa ou instituição financeira), que compra o bem e cede seu direito de uso, e o arrendatário, que paga por esse uso e possui a opção de comprar ou devolver o carro à instituição financeira após o fim do contrato.

Para que o consumidor fique com o bem após o término do leasing, ele deve pagar o Valor Residual Ga-

rantido (VRG). Esse valor pode ser pago no início do contrato, diluído junto às prestações, ou no fim do acordo.

A modalidade tem prazo mínimo de dois anos (24 meses) para bens com vida útil de até cinco anos, ou três anos (36 meses) para os demais tipos, e os juros praticados são mais baixos do que nos financiamentos. Além disso, não é necessário apresentar garantias, tornando o processo de contratação mais ágil. ● CB



É possível fazer leasing de 100% do valor do bem