

Avelloz cria consórcio para acelerar venda de motos | Mobilidade Estadão | Mercado, MotoMotor

[Link original](#)



[Clique aqui para abrir a imagem](#)

Talvez uma das marcas de motos menos conhecidas do País, a Avelloz já ocupa a quinta colocação no ranking de vendas, com 17.383 unidades emplacadas até agosto deste ano. Com objetivo de acelerar ainda mais as vendas, a importadora de motos, com sede em Paulista (PE), lança o **Consórcio** Nacional Avelloz.

Em um cenário de juros altos e crescimento do uso da moto no Brasil, o **consórcio** tem surgido como uma alternativa ao financiamento. De acordo com a Associação Brasileira de Administração de **Consórcios (ABAC)**, a venda de cotas de **consórcio** de motos cresceu 8,2% no primeiro semestre de 2025. Entre janeiro e junho, os créditos comercializados em **consórcios** de motos chegaram a R\$14,39 bilhões, um alta de 15,9% quando comparado ao mesmo período em 2024.

Com a expectativa de que a modalidade cresça ainda mais, novas marcas, como a Bajaj e a Avelloz, fizeram parceria com a Âncora **Consórcios**. De acordo com o Diretor Executivo Comercial da empresa, Márcio

Massani, a empresa busca se fortalecer ainda mais no segmento.

“Tamanha movimentação nos levou a buscar parceiros estratégicos capazes de acelerar ainda mais este mercado, que pudessem levar a opção do **consórcio** a um público que busca por inovação e mobilidade”, destaca Massani.

Consórcio de motos Avelloz

Com apenas três modelos em seu line-up, a Avelloz tem sede em Paulista (PE) onde monta suas motos importadas da China. Embora pouco conhecida na região Sudeste, a Avelloz afirma já ter entregado mais de 50 mil unidades desde sua fundação em 2008. Entretanto, até há alguns anos, a marca apostava apenas nos ciclomotores, as famosas cinquentinhas.

Atualmente, porém, a Avelloz tem três modelos e apenas um deles têm 50cc. A AZ1 de 50cc, aparece, inclusive entre as dez cub/scooter mais vendidas com 10,8 mil unidades emplacadas até agosto deste ano. Destaque para a AZ 160 Xtreme, uma moto trail de 160 cc que já emplacou 2,9 mil unidades e surge na oitava colocação da categoria.

A Avelloz confiou à Âncora a administração do seu **consórcio**, com o intuito de ampliar o faturamento e a distribuição das motocicletas pelo país. “Com a parceria, passamos a contar com uma estrutura ainda mais robusta e confiável para expandir nossa atuação. Isso nos permite alcançar um público que antes não era atendido pela marca, explorando novos mercados e aumentando nossa presença nacional”, destaca o Coordenador do Produto **Consórcio** Nacional Avelloz, Lucas Santana.

Ainda de acordo com o executivo da Avelloz, até o final de 2026, a meta da empresa é atingir R\$ 50 milhões em

cartas de crédito ativas. O **consórcio** tem planos de 24 a 72 meses, sem juros, mas com taxa de administração.

O ciclomotor Avelloz AZ1, por exemplo, tem parcelas a partir de R\$ 198,95 nos planos de 72 meses. Já no **consórcio** de 24 meses, a parcela inicial fica em R\$ 542,20.

1

2

3

4

5

Quer uma navegação personalizada?

“Tamanha movimentação nos levou a buscar parceiros estratégicos capazes de acelerar ainda mais este mercado, que pudessem levar a opção do **consórcio** a um público que busca por inovação e mobilidade”, destaca Massani.

Consórcio de motos Avelloz

Com apenas três modelos em seu line-up, a Avelloz tem sede em Paulista (PE) onde monta suas motos importadas da China. Embora pouco conhecida na região Sudeste, a Avelloz afirma já ter entregado mais de 50 mil unidades desde sua fundação em 2008. Entretanto, até há alguns anos, a marca apostava apenas nos ciclomotores, as famosas cinquentinhas.

Atualmente, porém, a Avelloz tem três modelos e apenas um deles têm 50cc. A AZ1 de 50cc, aparece, inclusive entre as dez cub/scooter mais vendidas com 10,8 mil unidades emplacadas até agosto deste ano. Destaque para a AZ 160 Xtreme, uma moto trail de 160 cc que já emplacou 2,9 mil unidades e surge na oitava colocação da categoria.

A Avelloz confiou à Âncora a administração do seu **consórcio**, com o intuito de ampliar o faturamento e a distribuição das motocicletas pelo país. “Com a parceria, passamos a contar com uma estrutura ainda mais robusta e confiável para expandir nossa atuação. Isso nos permite alcançar um público que antes não era atendido pela marca, explorando novos mercados e aumentando nossa presença nacional”, destaca o Coordenador do Produto **Consórcio** Nacional Avelloz, Lucas Santana.

Ainda de acordo com o executivo da Avelloz, até o final de 2026, a meta da empresa é atingir R\$ 50 milhões em cartas de crédito ativas. O **consórcio** tem planos de 24 a 72 meses, sem juros, mas com taxa de administração.

O ciclomotor Avelloz AZ1, por exemplo, tem parcelas a partir de R\$ 198,95 nos planos de 72 meses. Já no **consórcio** de 24 meses, a parcela inicial fica em R\$ 542,20.

Assuntos e Palavras-Chave: ABAC - ABAC,Consórcio,Consórcios