

Embracon contrata AUXILIAR COMERCIAL (PESSOA COM DEFICIÊNCIA) -FILIAL SALVADOR- BA

[Link original](#)



[Clique aqui para abrir a imagem](#)

Descrição da vaga

Somos uma empresa que valoriza a integridade, a simplicidade e a inovação contínua, construindo juntos um futuro melhor.

Na Embracon, temos como propósito: realizar sonhos e oferecer oportunidades para você mostrar todo o seu talento e crescer profissionalmente.

Queremos pessoas inovadoras e comprometidas para se juntar ao nosso time! Aqui, você pode construir sua carreira, desenvolver-se e trazer novas ideias.

Valorizamos um ambiente amigável, incentivamos a troca de experiências e respeitamos as diferenças.

Na Embracon trabalhamos diariamente para sermos diversos e inclusivos, independentemente de raça, etnia, idade, religião, identidade de gênero, orientação sexual ou deficiência. Somos conscientes das desigualdades do nosso país, por isso entendemos, desenvolvemos e fortalecemos a diversidade para

tomada de decisões mais assertivas e abrangentes, que permitem alavancar nossos negócios e nos aproximar de clientes e da sociedade.

Venha fazer parte de uma empresa que preza pela realização de sonhos e que se dedica a promover um ambiente de trabalho inclusivo e diversificado. Aqui, cada voz importa e, em união, realizamos sonhos!

Responsabilidades e atribuições

Como será o dia a dia:

Contatar clientes inadimplentes da filial/regional;

Oferecer suporte e esclarecer dúvidas de clientes, a fim de apoiá-los para que realizem o pagamento das parcelas em atraso;

Aumentar o percentual de inadimplentes através do atendimento prestado;

Realizar interface entre pós-vendas, vendedores e clientes para tratativas de dúvidas;

Entrar em contato com o cliente inadimplente enviado pelo departamento de BI, nos vencimentos devidos;

Avaliar relatório de performance do BI referente aos clientes inadimplentes;

Garantir a eficácia das ligações. Quando necessário, retornar à ligação ao cliente;

Confirmar o recebimento do boleto junto ao cliente;

Confirmar com os vendedores o planejamento semanal da agenda;

Controle dos prêmios da filial, desde o recebimento até

a entrega ao colaborador;

Auxiliar e controlar as certificações da **ABAC** dos colaboradores da filial;

Acompanhar a realização dos treinamentos obrigatórios dos colaboradores;

Solicitar e organizar os materiais gráficos para a filial (panfletos, cartão de visita e tabelas).

Requisitos e qualificações

O que esperamos de você:

Ensino médio completo

Será um diferencial se você:

Pacote Office Básico

Informações adicionais

O que oferecemos:

Assistência médica, odontológica e psicológica

Vale-transporte

Vale-alimentação ou refeição

Parceria com rede de academias e bem-estar

Seguro de vida

Day off no aniversário

Programas de qualidade de vida

Programas “Estamos Grávidos!”

Programas de reconhecimento

Previdência privada

Bolsa-educação

Vale-transporte do estudante

Benefício do casamento

Licença - Maternidade de 6 meses

Licença - Paternidade de 20 dias

Empréstimo consignado com desconto

Aquisição de consórcio com desconto para colaboradores

PPR (Programa de Participação nos Resultados)

UCE (Universidade Corporativa Embracon)

Etapas do processo

Etapa 1: Cadastro1Cadastro

Etapa 2: Entrevista com RH / Dinâmica2Entrevista com RH / Dinâmica

Etapa 3: Entrevista com o Líder3Entrevista com o Líder

Etapa 4: Contratação4Contratação

Realizar sonhos é o que nos move

Somos a Embracon

Há mais de 30 anos, atuamos no mercado de consórcio, trazendo as melhores soluções para que as pessoas possam realizar seus sonhos, sejam eles quais forem. Para isso, nos baseamos naquilo que mais acreditamos: nossos valores.

Ser Simples, Inovar Sempre, Construir Juntos e Ser Íntegro são a fórmula do nosso sucesso. Afinal, é por meio desses valores que garantimos a parceria com

nossos mais de 175 mil clientes ativos e também que mantemos nossos 3 mil colaboradores e mais de 800 parceiros de vendas engajados ao nosso propósito.

Se hoje somos considerados uma das maiores administradoras de consórcio do país (segundo o ranking do Branco Central) e avaliados, há mais de 10 anos (pelo GPTW), como umas das melhores empresas do Brasil para trabalhar, é porque contamos com um time que confia naquilo que fazemos e transforma os sonhos de nossos clientes em seus próprios objetivos.

MISSÃO

Gerar encantamento.

VISÃO

Ser a maior, melhor e mais confiável administradora de consórcio do país.

VALORES

Ser Simples - Acreditamos no poder da simplicidade. Ela conecta e transforma desafios em oportunidades, impulsionando o crescimento do jeito que queremos: sempre juntos!

Ser Íntegro - Integridade e respeito são nossa base. São eles que sustentam a relação de confiança, ética e transparência que cultivamos com todas as pessoas.

Inovar Sempre - Inovar é atitude de protagonista. É provocar novas formas de fazer, independentemente de sua área.

Construir Juntos - Fazer juntos é o melhor jeito para evoluir! É quebrar qualquer tipo de barreira e cultivar a cooperação e o genuíno espírito de equipe.

PROPÓSITO

Realizar sonhos

Pronto para fazer parte?

A Embracon é uma empresa que trabalha com foco nos resultados. Isso significa que esperamos que nossos colaboradores deem sempre o seu melhor.

Aqui, cada um tem a oportunidade de trilhar a sua própria carreira, se desenvolver, trazer novas ideias e soluções. Para isso, oferecemos um ambiente de trabalho onde prevalece o cuidado, a proximidade, o acolhimento, a confiança e as relações genuínas.

Se você se identifica com essa descrição e acredita que pode contribuir com o crescimento da Embracon, confira abaixo todas as vagas disponíveis!

> > > > CANDIDATE-SE NO SITE DE
RECRUTAMENTO DA EMPRESA

Assuntos e Palavras-Chave: ABAC - ABAC