

## A importância da dedicação para o profissional de seguros

Observar com atenção o mercado segurador e o desenvolvimento de formas distintas de atuação exige precisão e definição na estratégia ora aplicada, pois assume importantes posições na consolidação, momento esse que, saber fazer a leitura correta da necessidade do cliente faz toda diferença como profissional específico e com um posicionamento ideal e bem definido.

Trabalho nesse ramo há 27 anos e percebo todos os dias que precisamos estar bem atualizados, pois o mercado de seguros é muito dinâmico e nossos clientes estão cada vez mais exigentes. Desenvolvi um trabalho de consultoria atuando com ferramentas de coaching, área na qual também tenho formação específica. Fiz parceria com a empresa Sossego, que me atende com precisão, desenvolvendo uma visão futura e empreendedora.

Ao meu ver, um passo gigante no crescimento da JARC Seguros e, sobretudo, para o principal, que é o meu cliente. Preocupação essa que tenho me desdobrado para fazer e atender com excelência em todas as coberturas os serviços que abrange uma apólice de seguro. Procuo e avalio profissionais

de gabarito para estarem ao meu lado e, com essa visão empreendedora, combinado com o formato de abordagem renovado com olhar 360° no meu cliente, para sanar suas maiores preocupações, atendendo seu patrimônio em geral, até seu animalzinho de estimação.

A cada dia que passa, percebo que posso evoluir muito mais, por exemplo, encontrei um espaço no meu dia a dia para trabalhar o produto consórcio, que é um dos melhores investimentos financeiros, desde que bem planejados e adaptados no orçamento familiar. Empresas como a Embracon Consórcios e Porto Seguro Consórcios me dão suporte para apresentar um produto ideal para cada momento do meu cliente. Além disso, procuro me atualizar em tempo real em relação ao mercado securitário. Com essa maneira de observar por todos os ângulos a necessidade dos segurados, tenho feito novos clientes e, melhor que isso, tenho conquistado novos amigos.

Recentemente concedi uma entrevista para o canal do "Sossego", no Youtube, onde falo com mais detalhes sobre esse trabalho. Está à disposição para quem quiser assistir: "Transformar histórias – JARC Seguro". ■



Foto Divulgação

### José Augusto Reis Caldeiras

Corretor de seguros. Possui 27 anos de experiência no mercado. Atua na Jarc Seguros. Associado ao CCSABC (Clube dos Corretores de Seguro do Grande ABC).

Os artigos publicados são de inteira responsabilidade de seus autores. As opiniões neles emitidas não exprimem, necessariamente, o ponto de vista da revista ABC Seguro.